**Las Preguntas de Segmentación:**

**Advisory**

* **Necesidad de advisory**
  1. **Tarifa**. Estoy dispuesto a pagar una pequeña tarifa para acceder a una asesoría profesional
  2. **SinAsesor.** Me siento cómodo tomando por mi cuenta las decisiones importantes en cuanto a inversiones/ahorros, sin la ayuda de un asesor profesional.
* **Tipo de advisory**
  1. **APresencial** Yo sólo trabajaría con un asesor de inversiones con quien tuviera reuniones presenciales.
  2. **AEnLínea.** Estaría a gusto recibiendo asesoría de un servicio en línea 24/7 (sin una persona), si fuera más barato que interactuar personalmente con un asesor.

**Preferencia de canal**

* **Digital**
  1. **Tecnología.** Prefiero usar la tecnología para acceder y entender mis cuentas financieras.
  2. **Celular.** Es importante para mí poder usar mi celular para analizar información financiera y acceder a mis cuentas de inversión
  3. **Web.** Uno de los factores más importantes que considero al elegir una institución de inversión es la facilidad de uso del sitio web y aplicaciones móviles.
  4. **TEnlínea**. 8 Me siento a gusto realizando por mi cuenta transacciones de rutina en inversiones en línea (por ejemplo, el movimiento de activos entre cuentas)

**Patrimonio**

* **Patrimonio**. Incluyendo todo lo que usted actualmente tiene invertido en instrumentos financieros más lo que tenga disponible para invertir, ¿Cuál de los siguientes rangos, diría usted que se aproxima a lo que tiene?

1. Menos de MXN $100,000
2. Entre MXN $100,000 y MXN $400,000
3. Entre MXN $400,001 y MXN $1,000,000
4. Entre MXN $1,000,001 y MXN $2,000,000
5. Entre MXN $2,000,0001 Y MXN $5,000,000
6. Entre MXN $5,000,001 Y MXN $10,000,000
7. Entre MXN $10,000,001 y MXN $20,000,000
8. Más de MXN $20,000,000

**Nota:** MXN $100,000 son aprox. 17’500.000 COP y 3.500’000.000